

# SEUS PRIMEIROS PASSOS

**Esta leitura leva apenas 7 minutos. Leia atentamente todo o conteúdo abaixo e siga estas dicas, elas lhe ajudarão a ter um crescimento extraordinário neste negócio.**

## Parte 1 - Básico

### 1) Você já indicou ou recomendou algo que gostou? Quanto ganhou por essa indicação ou recomendação?

Pois é, infelizmente no mercado tradicional, isto não acontece. Porém nesta oportunidade temos renda extra simplesmente substituindo o meio de pagamento que nós normalmente usamos (dinheiro, cartão, cheque, etc.) pelo **MegaBônus** e recomendando (indicando) o mesmo ao nosso círculo de contatos.

Assim, **basta concentrar todas as suas compras e contas no Megabônus e ensinar seus indicados a fazer o mesmo.** Estes, por sua vez, irão ensinar os indicados deles a fazerem o mesmo. E, assim, todos ganham!

### 2) O que fazer para ter um crescimento extraordinário neste negócio?

Indique o **MegaBônus** diariamente e faça apenas 1 novo afiliado por dia. Em 3 meses você terá 90 pessoas no seu 1º nível.

#### Previsão para 3 meses:

90 pessoas no seu 1º nível, que indicam apenas 10 pessoas.

900 pessoas no seu 2º nível, que por sua vez, indicam apenas 10 pessoas.

9.000 pessoas no seu 3º nível, que é o seu último nível de ganhos.

I, que gastando **SOMENTE R\$ 50,00** por mês, gerarão 18.945 **MegaBônus**, ou seja, **R\$ 1.895,50** todo mês.

### 3)

Comece falando com as pessoas do seu círculo de amizade, que chamaremos aqui de "Lista Quente" (*HotList*). **Faça uma lista com no mínimo 200 nomes.** Se você acha 200 nomes muito, pesquisas mostram que em média uma pessoa conhece pelo menos 2500 pessoas. Faça uma lista como se fosse a lista de convidados do seu casamento, sendo que alguém vai pagar tudo e você pode convidar quantas pessoas você quiser! Quantas pessoas teriam nesta sua lista?

#### Fale com todas elas na seguinte ordem:

1. Para os amigos com quem você tem contato diário ou constante fale pessoalmente com eles;
2. Faça uma lista com o e-mail dos seus amigos. Envie uma mensagem para que eles conheçam seu site;
  - **Atenção!** Não envie e-mails indesejados, **pois isto será considerado SPAM** e ao fazer isto você estará **infringindo as regras do MegaBônus.**
3. Para aqueles amigos que não têm Internet, que você quase não tem contato, moram longe etc. mande por correio uma carta explicando e indicando o Megabônus. Abaixo há a o modelo da carta e o roteiro passo a passo.

#### O que fazer após falar com as pessoas?

4. Nos casos 1 e 3, onde você não estará com ela quando elas obtiverem as informações do Megabônus, é fundamental contatá-las por telefone para saber o que acharam.

**Não se esqueça de anotar as pessoas com quem você já falou e as que ainda não.**

Se você deseja o **MegaBônus** somente como uma fonte de renda extra (até R\$ 5 mil por mês), não precisará das instruções abaixo. A partir deste ponto, as informações são somente para aqueles que desejam ganhos mais elevados, superiores a R\$ 20 mil por mês, com esta oportunidade. O fato é que querer todos querem, mas poucos estão realmente dispostos a trabalho duro, com disciplina e consistência para alcançar estes objetivos. Portanto, se você almeja objetivos maiores e está disposto a trabalhar com seriedade pra alcançá-los, prossiga.

## Parte 2 - Avançado

### 4) Desenvolvimento da sua rede de indicações

Oriente a todos os seus amigos que adquirirem o cartão para **falarem com os amigos deles, do mesmo jeito que você falou com eles**. Mas não cobre ninguém! Não se frustre se muitos deles não tiverem a mesma atitude que você. Se você for uma pessoa empreendedora que vai com disciplina e consistência falar com muita gente, vai descobrir que a maioria das pessoas não são como você. Todas querem ser ricas, mas a maior parte não faz o esforço suficiente, **não estão dispostas a sair da zona de conforto** e darão desculpas como: não tenho tempo, é difícil, etc.

Pode parecer estranho, mas para a maioria das pessoas quando o trabalho começa a se tornar exaustivo, numa atividade empreendedora, onde não se tem chefe, inconscientemente vão pouco a pouco diminuindo o ritmo, "passando a mão sobre a própria cabeça" e pensando coisas como: - "hoje estou cansado", "amanhã eu vou", "eu mereço". E, assim, aos poucos, sem perceber **voltam à zona de conforto, onde infelizmente não se cresce**.

*Roberto Shinyashiki* tem um texto fantástico que diz:

"... Durante o dia você faz o que todos fazem. Mas, para obter um resultado diferente da maioria, você tem que ser especial. Se fizer igual a todo mundo, obterá os mesmos resultados, não se compare à maioria, pois infelizmente ela não é modelo de sucesso, se você quiser atingir uma meta especial, terá que estudar no horário em que os outros estão tomando chope com batatas fritas. rente da televisão. Terá de trabalhar enquanto o de um sonho depende de dedicação, há muita gente que espera que o sonho se realize por mágica, mas toda mágica é ilusão, e a ilusão não tira ninguém de onde está, em verdade a ilusão é combustível dos perdedores; pois, "Quem quer fazer alguma coisa, encontra um meio; quem não quer fazer nada, encontra uma desculpa." O plantio é opcional... A colheita é obrigatória... Por isso cuidado com o que você planta!"

**Portanto apenas faça os números diários que sua rede crescerá e você encontrará 4 perfis de pessoas:**

- A.** As que vão devagar. Vão usar o cartão e eventualmente cadastrar alguém. **[14 em cada 20];**
- B.** As que vão a ritmo médio. Vão usar o cartão e cadastrar 1 a 2 pessoas por semana. **[05 em cada 20];**
- C.** As que vão correr com você! Vão usar o cartão e fazer 2 ou mais novos afiliados/dia. **[01 em cada 20];**
- D.** As estrelas, aquelas que farão o mesmo trabalho das do perfil acima (**C**), porém ininterruptamente, com muita consistência e com disciplina. São verdadeiros(as) líderes que irão fazer no mínimo 750 novos afiliados por ano, se tornarão milionários e serão as pessoas de maiores ganhos dentro desta oportunidade. **[01 em cada 200].**

### 5) E quando eu esgotar a lista de pessoas que conheço?

Isto não acontece, pois conhecemos novas pessoas todos os dias e poderemos falar com elas sobre esta oportunidade. Se você não é uma pessoa comunicativa, entusiasmada, busque ser, trabalhe em si para tornar-se uma. O entusiasmo e o sorriso atrai quem gosta de te ouvir, de estar com você. Assim, você **umenta cada vez mais o seu círculo de contatos**.

## 6) E se em algum dia eu não conhecer nenhuma nova pessoa. O que eu faço?

Gere contatos, pegue um bloco e vá fazer pesquisas sobre cartão de crédito. É muito simples e após 3 dias fazendo este trabalho, você "quebra o gelo", a inibição inicial e pode **facilmente fazer mais de 5 novos afiliados por dia**. Fale com pessoas na rua, em lojas, **faça isso com 20, 30 pessoas por dia** e em 1 ano, fazendo isso só nos dias de semana, você poderá ter cerca de **1200 indicados no seu 1º nível** e com tantas pessoas somente no 1º nível, se cada uma delas, ao invés de indicar 1200 pessoas em 1 ano como você, indicarem somente 20 em média, que também indicam 20 em média, em 1 ano inteiro! Você teria **480 mil pessoas ligadas a você**. Então, suponhamos que dentre o pagamento de contas e compras, a média de uso por indicado seja de apenas R\$100 por mês. Você ganharia **R\$ 196.000,00 por mês**. Isto mesmo, quase 200 mil reais por mês! E se estas gastarem R\$ 500,00 ao invés de R\$ 100,00 por mês; você ganha quase 1 milhão de Reais por mês!

**Atenção!** Quando falar com pessoas, **não dê panfletos**, pois as políticas do **MegaBônus** não permitem panfletagem e se o fizer poderá ser penalizado.

### Fale com pessoas e tenha um Negócio Milionário

Parece absurdo, mas você há de convir que se você tem 480 mil pessoas, 480 mil filiais até o seu 3º nível, movimentando 500 Reais por mês, significa uma movimentação da sua rede de 240 milhões de Reais por mês! Assim, seus ganhos de cerca de **1 milhão (R\$ 984.600,50) por mês, pagos pelo Unibanco, são apenas 0,41% do total**, o que é um ótimo negócio para o Unibanco! Mas felizmente pra você, 1 milhão por mês também é ótimo! 😊

## 7) Para finalizar, uma dica que vale ouro!

Dependendo do perfil das pessoas você deve até dar exemplos menores, pois muitas não vão acreditar nem em 500, muito menos em valores maiores! Por serem, quem sabe, empregados que ganham 400, 1.000 ou 2.000 Reais por mês.

Para quem é empregado é complicado visualizar oportunidades de negócio e pensar como um empresário. **O empresário entende que ganhar dinheiro não depende dele trocar o tempo dele pelo dinheiro** o empregado, que vende 8h por dia, em troca de um salário. O empresário **prefere ganhar 1% do trabalho de 100 pessoas do que 100% do trabalho dele**. Já o empregado ganha 100% do seu próprio esforço. Assim, se um **autônomo ou profissional liberal pára de trabalhar seus ganhos param**. Já um **funcionário que se aposenta, passa a viver da aposentadoria** privada ou do INSS, cuja sigla deveria significar "Isto Nunca Será Suficiente". 😊

Assim, para a maior parte das pessoas, falar de ganhos altos será absurdo. Portanto não fale! **No mercado tradicional, após os 20, 25 anos de idade a maioria das pessoas já engavetou todos os seus grandes sonhos**. Com esta oportunidade ela **irá aos poucos desengavetando seus sonhos antigos e irá aos poucos descobrir que pode ter sonhos maiores**.

## 8) Conclusão

Determine um plano diário de contatos, **fale com muitas pessoas**, defina suas **metas claras e quando** irá realizá-las. Desengavete seus sonhos e vá em frente! Pois, agora você tem uma oportunidade real de **realizar todos os seus sonhos e os de sua família!**

**Sucesso a todos!**  
**Luiz Carlos B. Cruz**  
[lcacruz@gmail.com](mailto:lcacruz@gmail.com)

[www.cartaomegabonus.890m.com](http://www.cartaomegabonus.890m.com)

CÓDIGO 117-075-912-8004